

Директор по маркетингу

Профессиональные компетенции

- Знание специфики профильного рынка
- Знание английского языка на разговорном уровне
- Опыт бюджетирования маркетинговой деятельности
- Опыт разработки и проведения кампаний по продвижению продукции/услуг

= 7 лет

дополнительная точка входа

Коммерческий директор

Личностные компетенции

- Стратегическое мышление
- Системное видение ситуации
- Лидерские качества
- Способность мотивировать других людей на работу
- Умение правильно распределять задачи в команде, вовремя их контролировать
- Грамотная речь
- Умение находить новые контакты, налаживать новые связи в интересах работы
- Умение аргументированно защищать свою точку зрения

Руководитель отдела маркетинга

- Высшее образование (маркетинг)
- Знание принципов оперативного и стратегического планирования
- Навыки анализа рыночной конъюнктуры
- Навыки анализа покупательского поведения
- Навыки анализа ценовой политики

+ 3 года

дополнительная точка входа

Руководитель отдела продаж

- Системное видение ситуации
- Лидерские качества
- Способность мотивировать других людей на работу
- Умение правильно распределять задачи в команде, вовремя их контролировать
- Грамотная речь
- Умение находить новые контакты, налаживать новые связи в интересах работы
- Умение аргументированно защищать свою точку зрения

Менеджер по маркетингу

- Знание методов анализа рынка
- Знание методов продвижения продукта и формирования спроса
- Знание принципов формирования ценовой политики

+ 3 года

дополнительная точка входа

Менеджер по продажам

- Грамотная речь
- Умение находить новые контакты, налаживать новые связи в интересах работы
- Внимательность к деталям
- Умение четко выполнять поставленную задачу

Ассистент отдела маркетинга

- Образование неполное высшее и выше
- Уверенный пользователь ПК
- Знание английского языка на базовом уровне

+ 1 год

- Внимательность к деталям
- Умение четко выполнять поставленную задачу

Общие личностные компетенции

- Гибкость мышления
- Логические способности
- Ориентация на результат
- Способность к обучению
- Стрессоустойчивость
- Ответственность за результат
- Умение планировать свою работу
- Умение работать с информацией
- Уверенность в себе
- Аналитический склад ума
- Ориентация на потребности клиента